



Accountmanager

(Regio België: van kust tot Arlon)

Kangaro KTC bv is fabrikant en importeur van topmerken voor thuis en kantoor. Door het aanbieden van een compleet en uitgebalanceerd aanbod van producten voor thuis en kantoor, wordt Kangaro KTC bv gezien als totaalleverancier voor wederverkopers. De distributie van deze topmerken verloopt uitsluitend via wederverkopers.

Word jij onze nieuwe commerciële topper?

Accountmanager regio België

Geen dag is hetzelfde is deze veelzijdige functie! Je verantwoordelijk voor je eigen rayon en na een praktijkgerichte inwerkperiode word je verantwoordelijk voor het onderhouden en uitbouwen van onze merken in de retailmarkt en bij e-tailers. Jij helpt onze klanten optimaal te presteren met onze eigen bekende merken zoals Kangaro®, Raadhuis®, O-water® en Multo®.

Niet alleen breid je bestaande relaties verder uit, maar je zorgt ook voor groei door gerichte prospectie. Je bent verantwoordelijk voor het behalen van de omzettafels in jouw regio en stelt hiervoor een commerciële planning op. Je werkt nauw samen met onze verkoopafdeling en rapporteert direct aan de Sales Manager. Duidelijke verslaglegging, het accuraat verwerken van orders en heldere communicatie zijn daarbij essentieel.

Wat ga je doen

- Je maakt afspraken en bezoekt bestaande klanten
- Je denkt na over potentiële nieuwe klanten
- Door regelmatig contact bouw je aan de relatie met je klanten
- Je voert op een gestructureerde wijze verkoopsgesprekken
- Je kunt goed luisteren, doorvragen en analyseren
- Je denkt mee met je klanten en geeft hen advies
- Je onderhandelt met de klant over prijzen en andere voorwaarden
- Je overtuigt klanten en haalt orders binnen
- Je verzorgt de aftersales bij jouw klanten
- Je werkt offertes uit en volgt deze op
- Je werkt samen met je collega's van de binnendienst

Wat neem je mee

- Een paar jaar relevante werkervaring
- Centraal woonachtig in de regio en in het bezit van een rijbewijs
- Uitstekende communicatieve vaardigheden: je kunt luisteren én sturen
- Overtuigingskracht en gedrevenheid om commerciële doelen te behalen
- Een solide kennis van Office (Outlook, Word, Excel, PowerPoint)
- Zelfstandigheid en planmatig werken is voor jou vanzelfsprekend
- Klantgericht en proactief; je ziet kansen en benut deze
- Je spreekt vloeiend Frans en Vlaams

Wat bieden wij

- Een uitdagende en zelfstandige functie binnen een hecht en dynamisch team
- Een marktconform salaris en een aantrekkelijk bonussysteem
- Een (elektrische-) bedrijfswagen, iPhone, iPad, laptop en alle tools om succesvol te zijn
- Werken voor een toonaangevend bedrijf met een breed assortiment topmerken zoals Schneider, Sigel, Aristo, Faber-Castell

Herken jij jezelf in bovenstaand profiel? Stuur dan je CV met motivatie naar:

Kangaro KTC BV

T.a.v. Lieke Pasman
Industrieweg 85
7202 CA ZUTPHEN
L.Pasman@kangaro-ktc.nl